

DETALHES DAS FUNCIONALIDADES

ATRAÇÃO

FORMULÁRIOS DE INTERESSE PARA CAPTURA DE LEADS (LANDING PAGES)
API'S PARA CAPTAÇÃO DE LEADS DE FONTES EXTERNAS
GESTÃO DE LEADS: VISÃO 360 DO LEAD E RELACIONAMENTO ORGANIZADO POR LINHA DO TEMPO
SEGMENTAÇÃO DE LEADS, DETECÇÃO DE DUPLICIDADES, IMPORTAÇÕES
CAMPANHAS RÁPIDAS
RÉGUAS DE RELACIONAMENTO AUTOMATIZADA
GESTÃO DE VISITAS E CONTROLE DE AGENDA
GESTÃO DE EQUIPES COMERCIAIS E PARCERIAS COM EMPRESAS E ESCOLAS (B2B)
CAMPANHA DE REMATRICULAS E REGRESSOS

CONVERSÃO

PORTAL DE INSCRIÇÕES PARA EVENTOS
PORTAL DE INSCRIÇÕES PARA PROCESSOS SELETIVOS
PORTAL DE INSCRIÇÕES PARA CURSOS DE PÓS GRADUAÇÃO E EXTENSÃO
FICHAS DE INSCRIÇÕES PERSONALIZÁVEIS E ESPECÍFICAS PARA CADA FORMA DE INGRESSO
PREENCHIMENTO EM ETAPAS, COM RÉGUA DE ABANDONO CONECTADA EM TEMPO REAL
LOGIN SOCIAL COM FACEBOOK
POSSIBILIDADE DE PREENCHIMENTO AUTOMÁTICO DA OFERTA
INTEGRAÇÃO COM GOOGLE ADWORDS, ANALYTICS E FACEBOOK ADS - PARA ROI DE CAMPANHAS DIGITAIS
PAGAMENTO ONLINE INTEGRADO DA TAXA DE INSCRIÇÃO OU A PRIMEIRA MENSALIDADE
OPÇÕES DE PAGAMENTO DISPONÍVEIS AO CANDIDATO: BOLETO (COM REGISTRO ONLINE OU CARTÕES DE CRÉDITO OU DÉBITO)
EMISSÃO AUTOMÁTICA DE 2ª VIA DE BOLETO
OPCIONAL DO PJBANK DISPONÍVEL (PAGUE APENAS R\$ 3,00 POR BOLETOS PAGOS)
INCENTIVE AS INDICAÇÕES COM O MEMBER GET MEMBER
CUPONS DE DESCONTO
POSSIBILIDADE DE INSERÇÃO DE ANEXOS NO FORMULÁRIO PARA DOCUMENTOS E FOTOS DOS INSCRITOS
CHAMADA AUTOMÁTICA PARA USUÁRIOS DO ENEM, CONFORME DISPONIBILIDADE DE VAGAS POR CURSO.
REDAÇÃO ONLINE
GABARITO ONLINE / CONTESTAÇÃO DE NOTA
PREDITIVO DE CAPTAÇÃO
FUNIL DE CAPTAÇÃO E REGUAS DE RELACIONAMENTO AUTOMATIZADAS PARA CADA ETAPA DO FUNIL
GESTÃO AUTOMÁTICA DE FILAS PARA LIGAÇÕES ATIVAS E TAREFAS ESPECÍFICAS
TELA DE TELEFONEMAS ATIVOS / RECEPTIVOS

DETALHES DAS FUNCIONALIDADES

PROCESSO SELETIVO

ENSALAMENTOS AUTOMÁTICOS PARA VESTIBULARES TRADICIONAIS E AGENDADO
DIGITAÇÃO OU IMPORTAÇÃO DE NOTAS DO VESTIBULAR
APURAÇÃO E CLASSIFICAÇÃO DE RESULTADOS
GESTÃO DE CHAMADAS / CONVOCAÇÕES
API PARA PROCESSO SELETIVO EXTERNO
IMPRESSÃO DE DOCUMENTOS PARA RODAR O VESTIBULAR
CADASTROS BÁSICOS (CONCURSOS, GABARITOS, TEMAS DE REDAÇÃO, LOCAIS E SALAS DE AVALIAÇÃO, CALENDÁRIO DE PROVAS, ETC)

INTEGRAÇÕES

PARCEIRO OFICIAL PARA EMAIL MARKETING: SENDGRID
PARCEIRO OFICIAL PARA SMS: MARKTEL
API'S DISPONÍVEIS PARA INTEGRAÇÃO COM OUTRAS SOLUÇÕES DE EMAIL MARKETING
API'S DISPONÍVEIS PARA INTEGRAÇÃO COM OUTRAS SOLUÇÕES DE SMS
API'S DISPONÍVEIS PARA INTEGRAÇÃO COM OUTRAS SOLUÇÕES DE TELEFONIA
INTEGRAÇÃO COM EVOLUX (TELEFONIA)
INTEGRAÇÃO COM WEON (TELEFONIA)
INTEGRAÇÃO COM WECON (TELEFONIA)
INTEGRAÇÃO COM PHI TECNOLOGIA (TELEFONIA)
INTEGRAÇÃO COM MOBILE (SMS)
INTEGRAÇÃO COM GLOBECALL (SMS)
INTEGRAÇÃO COM SITMOBILE (SMS)
INTEGRAÇÃO COM GTI SMS (SMS)
INTEGRAÇÃO COM BLIP (WHATSAPP, FACEBOOK MSG, SKYPE E BOT)
INTEGRAÇÃO COM RD STATION (AUTOMAÇÃO DE MARKETING)
INTEGRAÇÃO COM HUBSPOT (AUTOMAÇÃO DE MARKETING)
INTEGRAÇÃO COM PLANETA Y (CAPTAÇÃO, RELACIONAMENTO MONITORAMENTO DE INDICADORES SOCIAIS NAS MÍDIAS SOCIAIS)
INTEGRAÇÃO COM BRG (CAPTAÇÃO DE LEADS)
INTEGRAÇÃO COM INFUSION SOFT (EMAIL MARKETING)
INTEGRAÇÃO COM UNITE PARA TELEMENSAGENS
INTEGRAÇÃO COM A COBRAFIX
API PARA VALIDAÇÃO DE CPF
API PARA VALIDAÇÃO DE CEP

SGA

SE TOTVS, INTEGRAÇÃO NATIVA.
SE OUTROS SISTEMAS DE MERCADO, AVALIAR DISPONIBILIDADE DE CONECTOR.
SE FOR DESENVOLVIMENTO INTERNO OU NÃO HOUVER CONECTOR DE MERCADO DISPONÍVEL, DISPONIBILIDADE DE APIS

INDICADORES

DASHBOARDS COM DESEMPENHO DE LEADS, INSCRIÇÕES E MATRICULAS
DASHBOARDS DO FUNIL DE VENDAS E DESEMPENHO DA CAPTAÇÃO
DASHBOARDS COM DESEMPENHO DE CAMPANHAS DE EMAIL
DASHBOARDS COM DESEMPENHO DE TELEFONEMAS ATIVOS

PROCESSO DE CAPTAÇÃO

PERSONALIZADO, CONFORME NECESSIDADE DA IES

RÉGUA DE RELACIONAMENTO

PERSONALIZADO, CONFORME NECESSIDADE DA IES

CUSTOMIZAÇÕES

INCLUI POSSÍVEIS CUSTOMIZAÇÕES

FRANQUIA DE EMAIL MKT NESTE PLANO

100.000 POR MÊS INCLUSO PARA CADA UNIDADE

E MAIS:

ATUALIZADO CONTINUAMENTE
TOTALMENTE VERTICALIZADO E ESPECIALIZADO NO MERCADO EDUCACIONAL
VASTA LISTA DE CLIENTES INSTALADOS + 200 IES + 900 USUÁRIOS ATIVOS
SUPORTE TÉCNICO EM PORTUGUÊS
CUSTOMER SUCCESS
CRM 4U
PORTAL DO CLIENTE
MARKET PLACE
INFRAESTRUTURA CLOUD DO MICROSOFT 365